

UN PROYECTO DE





- + de <mark>20 años de experiencia</mark>
- + de <mark>80 proyectos inmobiliarios</mark>
- + de <mark>1.500.000 m2</mark> desarrollados
- + de <mark>MM\$UF60</mark> administradas
- + de <mark>20.000 unidades</mark> comercializadas













albores.cl

FRANCISCO VARGAS

- Ingeniero comercial, Magister en Dirección comercial y Marketing de la Universidad Adolfo Ibañez.
- Fue Gerente Comercial y de Desarrollo por más de 4 años en Ecasa, donde lidero la planificación y expansión de la compañía.
- Fue Gerente de Renta Residencial en el grupo Eurocorp, donde diseño y llevo a cabo el modelo de renta residencial de la empresa.
- Ha ocupado cargos gerenciales en las áreas técnicas, de desarrollo y comerciales en prestigiosas inmobiliarias.
- Socio fundador y Gerente General de grupo Albores desde 2019.

RODRIGO ANDAUR

- Arquitecto de la Universidad de Santiago, Master en teoría y práctica del proyecto Universidad de Cataluña.
- Es revisor independiente con más de 15 años de experiencia en proyectos inmobiliarios.
- Fue revisor externo para chequear la aplicación de normativas urbanísticas en VDA desarrollos inmobiliarios.
- Fue arquitecto asociado de oficina de arquitectura S&V, evaluando y desarrollando proyectos para Ecasa Inmobiliaria y constructora.
- Socio fundador y Gerente de Desarrollo de grupo Albores desde 2019.

CRISTIAN PÉREZ

- Ingeniero en construcción, con más de 17 años de experiencia en el rubro inmobiliario y construcción.
- Fue Gerente Tecnico por más de 6 años en BRIO inmobiliaria y constructora, responsable del desarrollo, control y ejecución de más de 30 proyectos de integración social en el programa DS19.
- Fue Gerente de Post Venta en el grupo Eurocorp, responsable de la entrega, post venta y experiencia de clientes.
- Socio fundador y Gerente de Construcción de grupo Albores desde 2019.

LUIS ALBERTO POQUÉ

- Ingeniero comercial, Magister en Finanzas, post título en contabilidad internacional IFRS y planificación tributaria.
- Fue Gerente de Administración y Finanzas por más de 5 años de grupo IAndes y DLS.
- Fue Gerente de Administración y Finanzas de constructora Siena, con unidades de negocios de construcción en Altura.
- Ha desarrollado cargos gerenciales de Administración y Finanzas en grupo Eurocorp, Grupo Flesan, grupo Lago Rapel, entre otros.
- Socio y ejerce actualmente el cargo de Gerente de Admin. y Finanzas de grupo Albores desde 2021.



MAURICIO GAJARDO

- Ingeniero Civil, licenciado en ciencias de la ingeniería Universidad de Chile, Diplomado en finanzas corporativas Universidad Adolfo Ibañez.
- Experiencia Inmobiliaria:
 Desde el año 2008 a la
 actualidad, ha desempeñado
 cargos gerenciales en áreas
 Técnicas, inmobiliarias y
 comerciales en empresas Oval,
 FFV, Sinergia y Besalco.
- Experiencia Construcción:
 Desde el año 2003 a 2008,
 desempeño cargos en oficinas
 técnicas, Administrador de
 obras en empresas Brotec y
 Novatec.
- Actualmente ejerce el cargo Gerente Inmobiliario del grupo, responsable de las Áreas Técnicas, Comercial y Marketing.

PAOLA IBACETA

- Psicóloga Organizacional, Diplomada en gestión de Recursos Humanos. Con más de 11 años de experiencia liderando áreas de Selección de personal, Desarrollo Organizacional, Capacitación, Comunicaciones y Bienestar en empresas de alta dotación.
- Fue Gerente de Selección y bienestar por más de 5 años en agencia de publicidad Global.
- Fue sub-Gerente de Talento y felicidad en empresa IBR LATAM.
- Estuvo encargada de procesos de selección y DO en empresas de educación superior.
- Actualmente ejerce el cargo de Sub-Gerente de Personas del grupo.

CRISTIAN VALENZUELA

- Ingeniero Constructor, diplomado en Gestión de la construcción, administración y evaluación de proyectos Pontifica Universidad Católica.
- Con 15 años de experiencia en el área de construcción, administración de proyectos, oficinas técnicas y terreno en las principales constructoras nacionales, con amplia experiencia en proyectos de integración social pertenecientes al programa DS19.
- Fue Administrador de obras, profesional jefe de terreno, encargado de oficina Tecnica en empresas Pacal, DDM, Ingeproc y Constructora Paz.
- Actualmente ejerce el cargo de Gerente de Proyectos, responsable del control y ejecución de obras.



BEE CAPITAL

- + de <mark>55 proyectos</mark> ejecutados
- + de <mark>1.500.000 m2</mark> desarrollados
- + de MM\$UF24 promesadas
- + de <mark>10.000 unidades</mark> comercializadas





BEE CAPITAL

Es una empresa de inversiones que desarrolla proyectos inmobiliarios y financieros con valor sostenible a largo plazo. Se especializa en estructuración de fondos, coinversión y financiamiento, con un enfoque en innovación e impacto.

Su objetivo es crear alianzas estratégicas que impulsen el crecimiento y rentabilidad, mientras promueve un impacto positivo en las comunidades y el entorno.





CRISTIAN BOETSCH

- Ingeniero Comercial de la Universidad Diego Portales, empresario con vasta experiencia en construcción, inmobiliaria, fondos de inversión, innovación y nuevas tecnologías sustentables.
- Empresario inmobiliario forma parte de grupo familiar empresas Boetsch
- Su práctica se centra en otorgar asesorías para la formación de negocios inmobiliarios, con una exitosa experiencia en la creación de empresas y desarrollos inmobiliarios.
- CEO de inmobiliaria ICUADRA, CFO en Patagon Land Investment, gestor de proyectos mixtos como estación Puerto / Valparaíso entre otros.

PABLO LETELIER

- Abogado de la Universidad de los Andes, con MBA en Maquarie University, Australia.
- Además, cuenta con una vasta experiencia en prestigiosos estudios de abogados y empresas, prestando asesorías en materias corporativas, societarias inmobiliarias y compliance.
- Cuenta con amplios conocimientos en formación de evaluaciones de proyectos inmobiliarios, negocios y administración de estos.
- Pertenece a grupo familiar Letelier Ovalle, socios y directores en importantes empresas del rubro inmobiliario y construcción.



nueva barcelona Villa Alemana – V Región

02 03 04 **Aspectos** El Proyecto Concepto Ubicación

Financieros

nueva barcelona

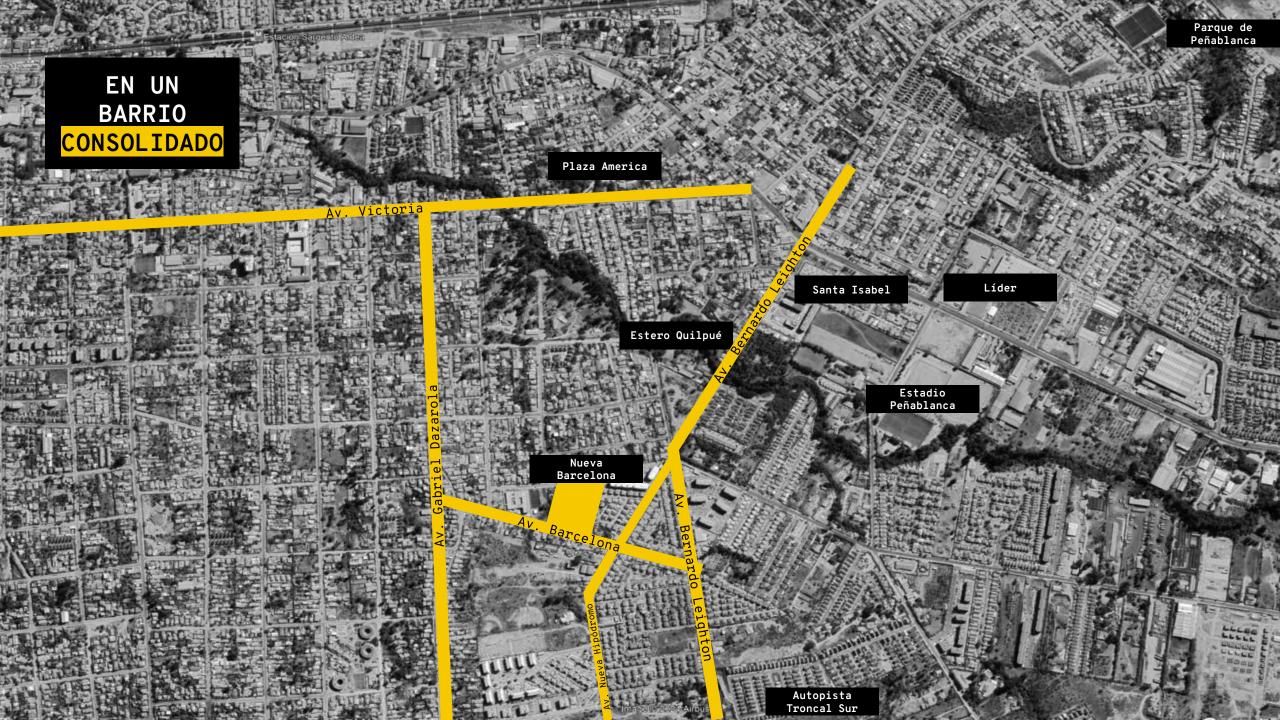
Un barrio consolidado.

En un barrio consolidado Condominio Nueva Barcelona, se ubica en zona residencial de Villa Alemana a pasos de centros educacional y comerciales. Con locomoción colectiva a través de calle Sevilla, cumpliendo con requerimientos del programa D.S. 19.

El proyecto está compuesto por 4 torres, de 5 pisos cada una, sumando un total de 126 departamentos. Se desarrollan 5 tipologías de departamentos, de las cuales, dos se encuentran habilitada para personas con movilidad reducida.









TENDENCIAS

Redefiniendo el concepto de Éxito

En un proceso interno interáreas, estamos redefiniendo nuestro concepto de éxito.
Este irá más allá de cifras económicas, sino se medirá por el impacto real que genera en la vida de las personas, los barrios y en el medio ambiente.

Con un enfoque arquitectónico innovador y compromiso con la excelencia y la sostenibilidad, nuestros proyectos abordarán el problema de la escasez de viviendas, sino que también buscaremos crear hogares que se integren de manera significativa en el entorno social y ambiental.

Vivienda social, desafíos de cambio: Arquitectura, urbanismo, medioambiente como componentes de la definición del concepto de éxito.

En un esfuerzo por enfrentar el desafio critico de la escasez de viviendas en Chile, en Albores hemos emprendido una serie de propuestas de cambios en el diseño arquitectónico de nuestros proyectos de vivienda social. Esta iniciativa busca no solo proporcionar soluciones habitacionales asequibles, sino que principalmente mejorar significativamente la calidad de vida en estas. Con un enfoque multidimensional que involucra la colaboración con gobiernos locales y la sociedad civil, intentarenos redefinir la forma en que se concibe y construye la vivienda social en el país.

Para alcanzar estos obietivos, hemos implementado cambios en el diseño arquitectónico, desde el emplazamiento de los edificios en el terreno, la ubicación de los estacionamientos, la distribución de los espacios libres, la estructura y las terminaciones, buscando siempre mejorar la espacialidad, el uso y el impacto medioambiental de nuestros proyectos. Por otro lado, buscaremos impactar positivamente en el entorno con cada uno de nuestros proyectos, generando articulaciones entre el sector privado, el estado y la sociedad civil. Este proceso está liderado por el gerente de desarrollo de Albores, el arquitecto Rodrigo Andaur y la socia estratégica de Albores, Daniela Muñoz, arquitecta-urbanista y directora ejecutiva de ZOMA Regeneracionistas Urbana Estratégica.

Dentro de las propuestas más significati-

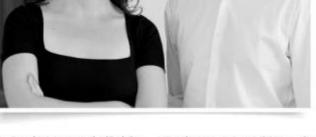
vas está un corte longitudinal en los edificios, dando paso a una separación en dos bloques que crea un vacio que funcionará como patio interno y permitirá tanto la ventilación cruzada en las viviendas como la ventilación e illuminación natural en todos los baños, mejorando así la calidad de vida de los residentes.

Otro de los pilares del enfoque de Albores es su compromiso con el medio ambiente. En sus proyectos, gran parte del terreno estará destinado a parques interiores, contribuyendo a mejorar la habitabilidad del entorno. Además, haciéndonos cargo del problema de las islas de calor, gran parte de los estacionamientos estarán destinados en el primer piso del edificio y su la circulación vehicular contarán con sombra generada por árboles dispuestos de manera regular, disminuyendo significativamente este problema.

Por otra parte, la exploración de implementar cubiertas verdes en sus edificios, como una solución efectiva para la reducción de temperaturas ambientales y la sostenibilidad, es parte del desafío que nos hemos planteado para los proyectos 2025.

Redefiniendo el concepto de Éxito

En un proceso interno interáreas, estamos redefiniendo nuestro concepto de éxito. Este irá más allá de cifras económicas, sino se medirá por el



impacto real que genera en la vida de las crear ho personas, los barrios y en el medio manera si ambiente. y ambiente

Con un enfoque arquitectónico innovador y compromiso con la excelencia y la sostenibilidad, nuestros proyectos abordarán el problema de la escasez de viviendas, sino que también buscaremos crear hogares que se integren de manera significativa en el entorno social y ambiental.

Nuestra motivación principal es impactar de manera positiva en las personas y de forma profunda en sus barrios, desafiando la idea de que lo accesible se encuentra distanciado de la excelencia.





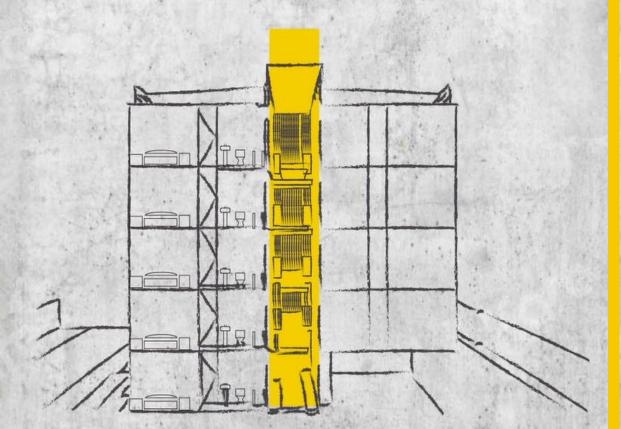






RENOVACIÓN ARQUITECTÓNICA

MEJORANDO LA CALIDAD DE VIDA





VENTILACIÓN CRUZADA









DESARROLLO MEDIOAMBIENTAL

REDUCCIÓN DE LA ISLA DE CALOR AL MÍNIMO



- ÁREA PAVIMENTADA

+ ÁREA VERDE

PRIMER PISO ESTACIONAMIENTO

SOMBRA

ARBOLES EN ESTACIONAMIENTO



UN PROYECTO SUSTENTABLE Y SOSTENIBLE



El CONCEPTO VERDE URBANO se alza como un compromiso de la inmobiliaria para maximizar los espacios comunes y la naturaleza dentro de los proyectos y así darles a los propietarios la ventaja de vivir en un lugar, dentro de la ciudad e inmersos en la vida urbana, pero con la posibilidad de estar conectados con la naturaleza, fomentando la vida sana, el deporte y reciclaje.

Nueva Barcelona contará entre otros con:

- Más de 2.000 mts de áreas verdes y jardines;
- Riegos automáticos optimizando el recurso hídrico;
- Punto verde con sector de acopio y reciclaje;
- Eficiencia energética con luminaria fotovoltaica;
- Fomentamos la actividad física, circuito de trote y estaciones de ejercicio;
- Mobiliario urbano que permite potenciar la vida en comunidad;
- Orientación que permite aprovechar el potencial de las áreas verdes.





condominio nueva barcelona

Un proyecto de integración social.

Nuestro proyecto inmobiliario se enmarca en el Programa de Integración Social DS19, que otorga subsidios y aportes estatales automáticos a los futuros propietarios del proyecto, beneficiando en este caso a 141 familias de distintos sectores de la población.

En un barrio consolidado dada su cercanía con condominios y desarrollo inmobiliario, a pasos de supermercados, servicios básicos, hospitales y Mall Open Plaza de la ciudad.



nueva barcelona

Un proyecto de integración social.



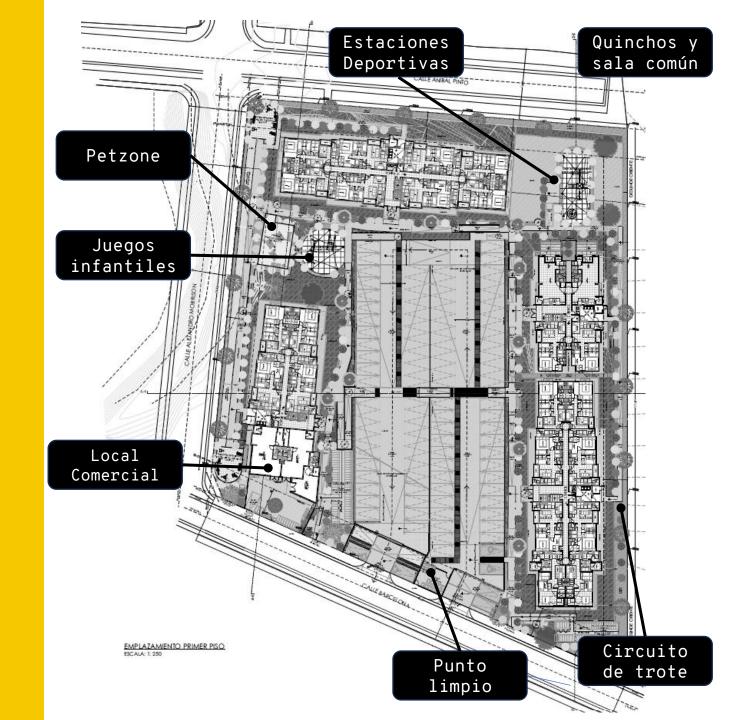
126 departamentos, con terminaciones de alto estándar



3 locales comerciales, uno se entrega a la comunidad en comodato para disminuir gastos comunes.



92 estacionamientos, 14 de ellos se entregan a costo 0 a familias vulnerables y 2 para personas con movilidad reducida.



nueva barcelona

Un proyecto de integración social.

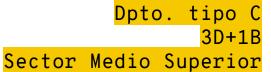
Para potenciar la vida en comunidad, todos nuestros proyectos consideran unidades de 2y3 dormitorios con 1y2 baños que van entre los 56,2m2 hasta los 66,83m2, metrajes por encima del mínimo exigido en el programa.



Dpto. tipo A 2D+1B Sector Vulnerables



Dpto. tipo B 2D+2B Sector Medio Emergente







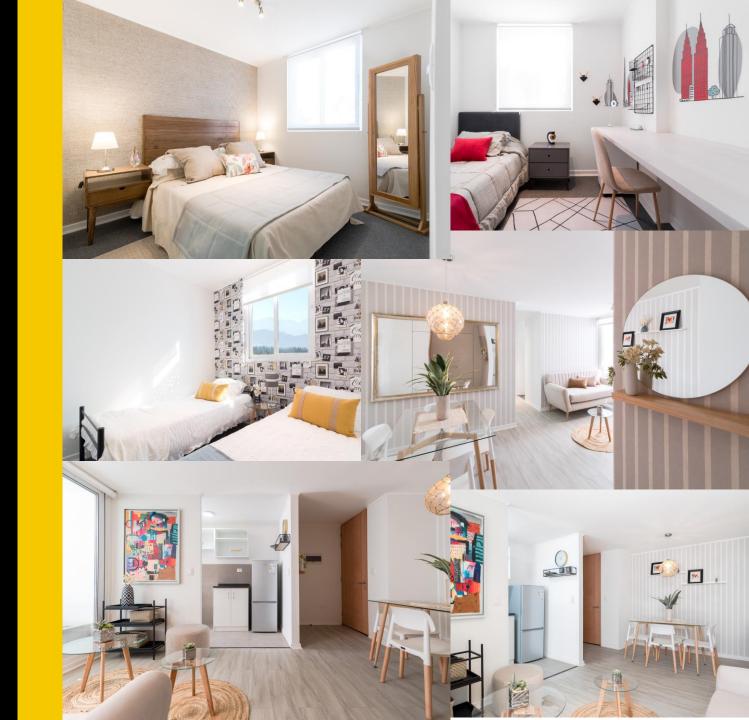
Dpto. tipo D 3D+2B Sector Medio Superior

condominio nueva barcelona

Un proyecto de integración social.

Porque nos interesa mejorar la calidad de vida de todas las familias, <mark>elevamos el estándar de la integración social</mark>

- Departamentos de 2 y 3 dormitorios.
- Luminarias fotovoltaicas en áreas comunes.
- Piso cerámico en estar y comedor.
- Sendero de trote.
- Estaciones de ejercicios.
- Bicicleteros.
- Plazas interactivas con juegos infantiles.
- Salones multiuso con quinchos.
- Punto verde.



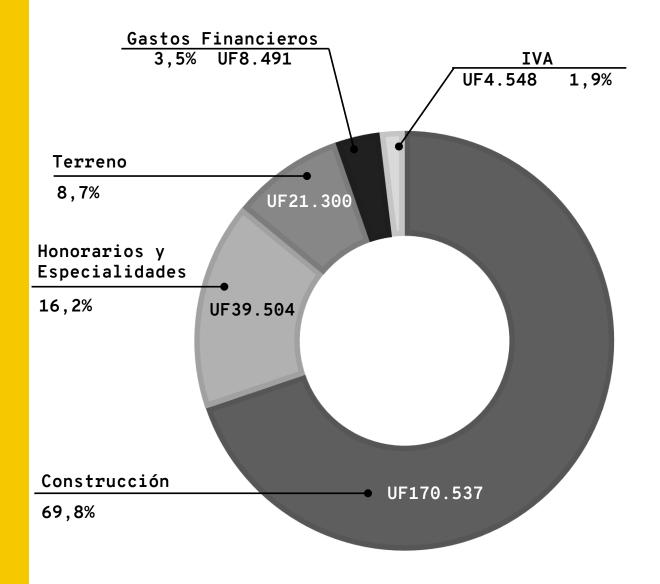


VENTAS PROYECTADAS

| Producto | Cantidad | Sector | mt2 | Valor | Total UFs |
|------------------------|----------|-----------------|-------|----------|------------|
| 2 dorm. + 1 baño | 30 | Vulnerables | 56,80 | UF 1.300 | UF 39.000 |
| 2 dorm. + 1 baño (PMR) | 2 | Vulnerables | 66,83 | UF 1.300 | UF 2.600 |
| 2 dorm. + 2 baños | 19 | Media Emergente | 56,80 | UF 1.600 | UF 30.400 |
| 3 dorm. + 1 baño | 23 | Media Superior | 61,78 | UF 2.400 | UF 55.200 |
| 3 dorm. + 2 baños | 52 | Media Superior | 61,74 | UF 2.400 | UF 124.800 |
| Estacionamientos | 16 | Vulnerables | | 0 | Θ |
| Estacionamientos | 76 | Sectores Medios | | UF 192 | UF 14.592 |
| Local Vendible | 2 | | 68,01 | UF 4.761 | UF 9.523 |

VENTAS TOTALES: UF276.115

INVERSIÓN TOTAL



INVERSION ESTIMADA: UF244.380

RENTABILIDAD PROYECTO

Ventas UF 276.115

Costos (UF 239.382)

IVA (UF 4.548)

Utilidad Esperada UF 31.735

Rentabilidad (UT/Costos Netos) 13,2%

Margen Neto (UT/Vta.) 11,5%

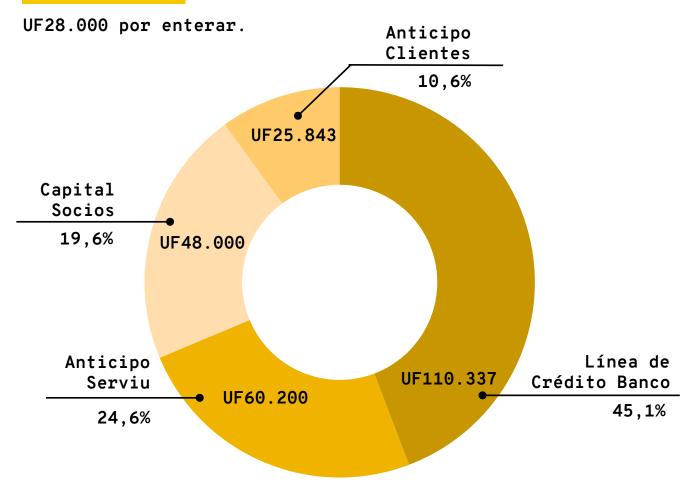
Margen Ebitda ((UT+GF)/Vta.) 13,8%

TIR puro 10,0%

TIR Financiado 24,6%

ROE 66.1%

CAPITAL UF48.000



TIR SOCIOS: UF+22,0% a 36 meses*

Estos resultados son medidos antes de impuestos





INMOBILIARIA, CONSTRUCTURA, RENTAS E INVERSIONES